

Viceprimar: Adrian Nicolae Vulpoiu

2024-12-18 13:44:38



Curriculum Vitae

VULPOIU ADRIAN NICOLAE

Telefon: 0741157920

Email: adrian.vulpoiu74@yahoo.com

Sexul M

Data nasterii 06.12.19741 Naționalitatea Romana

25.03.2019-17.12.2024 **Director General**
SALUBRIZARE SI SERVICII PUBLICE FOCȘANI SA
(fosta SC CUP SALUBRITATE SA)
Tipul sau sectorul de activitate: Colectarea deșeurilor nepericuloase
Alte activități: - întreținere și reparații străzi;
- salubritate strădală;
- servicii de dezapezire, etc.

02.10.2017-24.03.2019 **Director**
DIRECȚIA DE DEZVOLTARE SERVICII PUBLICE Focșani
Tipul sau sectorul de activitate: Serviciul public, cu personalitate juridică, cu scop lucrativ, organizată sub autoritatea Consiliului Local al Municipiului Focșani
Activități ale Direcției de Dezvoltare:
Salubritate strădală și dezapezire - Activități de măturat, spălat, stropit și întreținerea căilor publice, de curățare și transport zăpadă de pe căile publice și menținerea în funcțiune a acestora pe timp de polei sau îngheț;
Spații verzi Focșani - Serviciul spații verzi este structura de specialitate cu specific de producere și prestări servicii, având ca scop producerea materialului dendrofloricol, amenajarea, întreținerea și înfrumusețarea parcurilor, scuarurilor, grădinilor publice și administrarea cimitirelor municipale;
Fond locativ și mobilier strădal - Amplasare și întreținere a mobilierului strădal în municipiul Focșani;
Semnalizare rutieră, semaforizare - Asigură creșterea gradului de siguranță a circulației prin construirea, montarea și întreținerea mijloacelor de semnalizare și de dirijare automată a traficului;
Administrarea cimitirelor Focșani - Atribuie, la cerere, locurile de înhumare prin concesionare pe termen limitat de 7 ani sau pe termen nelimitat, cu respectarea condiției ca locul să fie îngrijit numai cu aprobarea conducerii Direcției de Dezvoltare Servicii Publice Focșani;
Mecanizare - Serviciul mecanizare este structura de specialitate cu specific de producție și prestări servicii cu activitate, în principal, de exploatare și menținere în stare de funcționare a mașinilor și utilajelor folosite pentru desfășurarea activităților specifice ale instituției.

iulie 2015- Octombrie 2017 **Regional Manager**

(2 ani) **FARMACIA UNICA SRL Galați**

Am avut în subordine 15 farmacii din județele Vrancea, Galați, Braila.

Principalele activități: - analiză, elaborarea și consolidarea obiectivelor stabilite;

- implementarea strategiei de dezvoltare a companiei la nivel regional;
- contactul permanent cu instituțiile abilitate din domeniul sănătății;
- consolidarea și dezvoltarea echipei din subordine, etc.

August 2013 - Septembrie 2015 **Director vanzari**

(2 ani si 2 luni)

Principalele activitati: - coordonarea echipei de vanzari, departamentul logistic;

Principalii colaboratori: MULLER, COVALACT, GORDON, SCANDIA, PRUTUL;

Responsabilitati: monitorizarea echipei de vanzari, rentabilizarea rutelor, indeplinirea obiectivelor lunare, trimestriale, anuale, contactul cu toti furnizorii, intocmire rapoarte de activitate, menținerea contactului cu principalii colaboratori din zona de distributie (Vrancea, Buzau).

Realizari in perioada lucrata: cresterea cifrei de afaceri cu 25%, cresterea marjei de profit cu 15%, furnizori noi in portofoliul de produse.

Key Account Manager

(1 an si 4 luni)

SC LAROIMPEX 2001 SRL Focsani

Responsabilitati in cadrul companiei: realizarea planului de vanzari pe zona alocata, menținerea si dezvoltarea relatiilor comerciale cu clientii de tip LKA, implementarea strategiei de vanzari a producatorului, incasarea creanțelor in termenele stabilite, monitorizarea activitatii pe intreg județul Vrancea.

SC LARO IMPEX 2001 SRL este distribuitor Colgate Palmolive, BIC pentru zona de sud-est a tarii.

Am reusit sa cresc vanzarea pe zona alocata cu 20% fata de perioada similara a anului trecut.

Persoana de contact: Iordache Lucian - Regional Manager

Septembrie 2010 - Mai 2012 **Director de vanzari**

SC R- DISTRIBUTIE SRL FOCSANI

(1 an si 9 luni)

In cadrul companiei am avut in subordine echipa de vanzari, depozitul si parcul auto.

Responsabilitati: menținerea contactului cu reprezentantii furnizorilor, elaborare buget de venituri si cheltuieli, monitorizare vanzari, incasari, contactul permanent cu principalii clienti din zona, realizarea planului de vanzari lunar, reducerea cheltuielilor, imbunatatirea imaginii firmei.

Principalii furnizori: COLGATE PALMOLIVE, P&G, HENCHEL, MANDI FOOD, FUCHS.

Zone de distributie: Vrancea, Buzau, Galati, Vaslui, Piatra Neamt.

Persoana de contact: Laurențiu Tigaeru Rosea - Administrator.

Iunie 2009 - Septembrie
2010 (1 an si 4 luni)

Director de vanzari

SC MCA COMERCIAL SRL Buzau

Principalele activitati: coordonare echipa de vanzari din subordine, administrarea patrimoniului firmei (parc auto, depozit) elaborare plan de vanzari lunar, monitorizare sold pia?a, contact reprezentanti furnizori, vizite clienti importanti din zona, identificarea de noi oportunitati de dezvoltare.

Principala realizare a fost intocmirea planului de vanzari a bugetului de venituri si cheltuii, rentalizarea afacerii.

Persoana contact: Maria Cruceru - Administrator.

August 2005 - Iunie 2009

(3 ani si 11 luni)

Regional Manager

SC LA-ROIMPEX 2001 SRL FOCSANI

In cadrul companiei aveam in subordine filialele din jude?ele Vrancea, Buzau, Bacau, Prahova, Constanta, Tulcea.

Principalele atribu?ii in cadrul firmei: monitorizarea vanzarilor, monitorizarea soldului in pia?a, monitorizarea si controlul echipelor de vanzari, intocmire si monitorizare plan de vanzari, intocmirea bugetului de marketing si promovari, administrarea patrimoniului firmei (parc auto, depozit, verificare contabilitate si registru de casa), contactul permanent cu principalii clienti din zona, contactul cu reprezentantii furnizorilor. Realizari: alcatuirea unei echipe performante in jud. Prahova, cresterea vanzarilor pe zona alocata an de an, realizarea planului de vanzari lunar.

Persoana de contact: Ion Horhoianu - Director national de vanzari

Aprilie 1999 - August

2005 (6 ani si 5 luni)

Regional Manager

SC GEF FACILITIES SRL FOCSANI

In cadrul companiei am avut in subordine filialele din jude?ele Suceava, Botosani, Iasi, Bacau, Vrancea, Galati, Braila, Constanta, Tulcea.

Principalele atribu?ii in cadrul companiei: monitorizarea vanzarilor pe zona alocata, monitorizarea soldului in pia?a, verificarea si monitorizarea echipelor de vanzari, contactul cu principalii clienti din zona, elaborare impreuna cu reprezentantii furnizorilor a bugetului de marketing si promovari, administrarea patrimoniului firmei (parc auto, verificare contabilitate primara, registru de casa).

An realizat o echipa de vanzari performanta, stabila, orientata catre rezultate.

Persoana de contact: Ioana Ghita - Director general.

EDUCA?IE SI FORMARE

1996-2000

DIPLOMA DE LICEN?A

Universitatea „Dunarea de Jos” Gala?i Facultatea de Metalurgie si Stiinta Materialelor
INGINER

1989-1996

LICEUL INDUSTRIAL NR. 1 Focsani Specializarea Matematica - Fizica

COMPETENTE PERSONALE

Limba materna

ROMANA

- ? Bune competen?e de comunicare dobandite prin experien?a proprie de manager de vanzari
- ? Abilitati de negociere, de planificare.
- ? Leadership
- ? Persoana sociabila
- ? Persoana organizata, dinamica.

- ? ACCELERA BUSINESS STRATEGY - Scoala de vanzari (mai 2015)
- ? DIPLOMA FORMATOR (TRAINER)-Ministerul Muncii (martie 2015)
- ? LEADERSHIP SI COMUNICARE-CBC ROMANIA (oct- nov. 2014)
- ? PROSALES DATA CONSULTING - STRATEGII DE VANZARI (sept-oct. 2007)
- ? PROSALES DATA CONSULTING-Tipuri de Organizatii (martie-aprilie 2005)
- ? CODECS ROMANIA- Managementul afacerii / Managementul timpului (aug.-sept. 2003)

Competen?e digitale:

Bune cunostinte de utilizare PC, Microsoft Office, Microsoft PowerPoint

? o buna stapanire a suitei de programe de birou (procesor de text, calcul tabelar, software pentru prezentari)

Permis de conducere:

Categoria B, dobandit in 20 iulie 1995

Alte limbi straine cunoscute
Engleza

IN?ELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
Ascultare Citire	Citire	Participare la conversatie Discursoral conversa?ie [Discurs oral	
A2	A2	A2	A2	A2